

華潤雪花與中國貴州茅台酒廠有限責任公司共同增資合資貴州茅台酒啤酒

進一步擴大在貴州省市場份額及鞏固市場地位

- 華潤雪花與中國貴州茅台酒廠有限責任公司共同增資合資貴州茅台酒廠集團啤酒有限責任公司，組建華潤雪花啤酒（遵義）有限公司，其中：華潤雪花增資人民幣約 2.7 億元，佔 70% 股權。
- 茅台酒啤酒在貴州省具有相當的競爭優勢，年產能 10 萬千升。
- 2010 年，華潤雪花在貴州省的啤酒銷量超過 18 萬千升，市場份額約 50%
- 雙方的合資合作，將有助於提高華潤雪花在貴州省啤酒市場的市場地位，同時促進華潤創業啤酒業務在中國的持續增長。

〔香港，2011年8月18日〕 華潤雪花啤酒有限公司（或簡稱「華潤雪花」），一家華潤創業有限公司（或簡稱「本公司」）（香港交易所編號：00291）旗下附屬公司及與SABMiller plc的合資企業，今天宣佈與中國貴州茅台酒廠有限責任公司共同增資合資貴州茅台酒廠集團啤酒有限責任公司（或簡稱「茅台酒啤酒」），組建華潤雪花啤酒（遵義）有限公司，其中：華潤雪花以總現金人民幣約 2.7億元增資，佔70%股權。完成合作後，將進一步幫助華潤雪花提高於貴州省的市場地位。

茅台酒啤酒年產能10萬千升，在貴州市場擁有很好的品牌地位和市場優勢。此次合作，反映貴州省啤酒行業發展的強勁增長勢頭。華潤雪花自2007年進軍貴州以來，銷量每年遞增逾40%，已成為當地最有影響力的品牌。華潤雪花是貴州省啤酒市場的領導者，2010年年產量約18萬千升，佔整體市場份額約50%。

華潤創業有限公司首席執行官陳朗先生表示：「貴州省啤酒行業發展迅速，2010年整體啤酒市場較2009年增長10%，達到39萬千升。貴州茅台酒啤酒擁有卓越佳績及增長潛力，雪花啤酒可充份利用合資公司在貴州省市場的良好口碑，迅速開拓客戶網絡，為雪花品牌未來發展提供良好的契機。通過這次雙方的強強合作，相信有利於華潤創業啤酒業務在貴州省的戰略部署，為持續健康發展提供更牢固的成長基礎。」



SABMiller亞洲市場董事總經理沐偉思先生表示：「華潤雪花與貴州茅台酒廠的合作，提升了我們於貴州這個重要省份的市場地位，並進一步加強我們在中國啤酒市場的領導地位。」

本公司自1993年進軍啤酒行業，於1994年開始與全球領先啤酒企業之一SABMiller合作。憑藉成功的併購策略，行之有效的整合執行和持之以恆的品牌建設，華潤雪花已於中國啤酒市場建立領導地位，於2010年的銷量超過928萬千升，年增長達11%，並擁有約21%的市場份額。「雪花 Snow」啤酒單品牌於2010年的銷量為841.3萬千升，按年增長16%，自2005年起連續6年蟬聯中國銷量總冠軍。「雪花 Snow」於2010年的品牌價值達人民幣463.68億元，位列《2011年中國最具價值品牌排行榜》第29位。

* * *



關於華潤雪花啤酒有限公司

華潤雪花啤酒有限公司於1993年由本公司成立，在SABMiller plc於1994年加入後成為合資企業，於中國從事啤酒生產、銷售和經營。華潤雪花的股東為華潤創業有限公司和SABMiller plc旗下附屬公司SABMiller Asia Limited。華潤創業有限公司持有華潤雪花的 51%股權，剩餘的49%由SABMiller Asia Limited 所持有。於2010年，華潤雪花在中國經營逾70 家啤酒廠，啤酒總銷量約928萬千升。以銷量計算，華潤雪花是中國最大的啤酒企業。

關於華潤創業有限公司

華潤創業有限公司於香港聯合交易所掛牌，為香港恒生指數成份股之一。本集團專注於中國的消費品業務，包括零售、啤酒、食品及飲品業務。

關於SABMiller plc

關於SABMiller plc SABMiller plc 為全球最大啤酒企業之一，釀酒業務及分銷協議遍佈全球六大洲，旗下品牌包括多個全球性啤酒品牌，如Pilsner Urquell、Peroni Nastro Azzurro、Miller Genuine Draft 和 Grolsch，還有如Aguila、Castle、Miller Lite、雪花和Tyskie等領先的本地品牌。SABMiller plc亦為可口可樂產品在全球最大的裝瓶商之一。截至於2011年3月31日止財務年度，SABMiller plc的調整後稅前利潤達44.91億美元，營業額達到283.11億美元。SABMiller plc在倫敦證券交易所和約翰內斯堡證券交易所上市。

如有其他垂詢，請聯絡：

華潤創業有限公司

謝丹瀚先生

總經理

戰略策劃及投資者關係部

手機：+852 9861 1983

傳真：+852 2598 8453

電郵：vincent.tse@cre.com.hk